



WAS SIE MITBRINGEN SOLLTEN

In der heutigen Zeit kommt es immer wieder vor, dass bestehende Lizenz-Partner sich zur Ruhe setzen möchten und daher Ihre Agenturen, mit Zustimmung von SD Management Solutions, im Rahmen einer Nachfolge veräußern möchten. So können gleichzeitig 2 - 3 Agenturen zur Übernahme anstehen. Der Kaufpreis der Agentur richtet sich nach dem Marktwert und kann je nach Lage der Agenturen mehrere Tausend Euro betragen. Gemäß unseren Eigenkapitalanforderungen muss der Lizenz-Bewerber über mindesten 25 % frei verfügbares, nicht gegenüber Dritten belastetes Eigenkapital, also mindestens 5.000 Euro verfügen.

Unternehmerische Qualitäten, die Fähigkeit und Erfahrungen im Umgang mit Mitarbeitern und kundenorientiertes Handeln sind Qualifikationen, die wir uns bei künftigen Partnern vorstellen. Unabhängig von der Branche, in der Sie jetzt tätig sind oder Ihrer Schulbildung, werden diese Fähigkeiten Ihnen helfen, mit SD Management Solutions erfolgreich zu sein.

Wir suchen daher Lizenz-Nehmer, die folgende Eigenschaften besitzen:

- Unternehmergeist, Streben nach Erfolg
- Kaufmännische Erfahrung, insbesondere im Bereich Personalführung
- Bereitschaft zur persönlichen, direkten Agenturführung unter Verzicht auf jede andere berufliche Aktivität
- Bereitschaft ein umfangreiches Lizenz-Nehmer-Ausbildungsprogramm zu absolvieren, wobei der zeitliche Ablauf individuell vereinbart werden kann
- Die Möglichkeit, die finanziellen Voraussetzungen aus eigenen Mitteln entsprechend den Richtlinien von SD Management Solutions zu erfüllen.





/ Eine Bewerbung macht keinen Sinn:

1. Wenn Sie lediglich eine Kapitalanlage suchen, aber nicht bereit sind, sich persönlich um Ihre Agentur oder Ihre Agenturen, Ihre Mitarbeiter und um die Kontaktpflege zur jeweiligen örtlichen Geschäftswelt, zu Behörden und Vereinen zu kümmern.
2. Wenn Sie glauben, dass es ausreicht, sich der erfolgreichen Marke SD Management Solutions anzuschließen, ohne dass Ihre Leistungsbereitschaft Ihre Kreativität, Ihr unternehmerisches Denken und Handeln erforderlich wären.
3. Wenn Sie die Eigenkapitalanforderung von mindestens 5.000 Euro nicht vollständig aus eigenen Mitteln erfüllen können.
4. Wenn Sie in Ihrem bisherigen Berufsleben keine Erfahrungen in Personalführung bzw. Personalverantwortung hatten.
6. Wenn Sie in Ihrem bisherigen Berufsleben keine praktischen Erfahrungen und Verantwortung im Bereich Kostenmanagement hatten.
7. Wenn Sie planen, sich gemeinsam mit einer anderen Person, einem Freund oder Bekannten oder jetzigem Geschäftspartner selbständig zu machen – es kann nur einen Vertragspartner geben.
8. Wenn Sie eine SD Management Solutions Agentur nur für 3 – 5 Jahre betreiben wollen, bevor Sie sich zur Ruhe setzen.
9. Wenn Sie nicht bereit sind, auch unternehmerische Risiken zu tragen.